



# TRADE UP

---

La Suite per le aziende commerciali

# CHI SIAMO



Quando nel **2005** abbiamo fondato Gaia Informatica, il nostro obiettivo era chiaro: **aiutare le imprese** a gestire il proprio business non solo attraverso **soluzioni e servizi informatici moderni**, ma anche alla presenza di un **team di esperti** su cui poter contare, sempre.

Nel corso del tempo abbiamo sviluppato una forte **esperienza nel settore commerciale**. Siamo entrati nel cuore delle aziende e le abbiamo aiutate a **semplificare gli articolati processi** propri di questo mondo. Sappiamo bene, infatti, che l'aggiornamento costante dei **listini**, la gestione di un gran numero di **articoli e cataloghi** e l'ottimizzazione delle **scorte di magazzino**, sono solo alcune delle necessità quotidiane di un'azienda commerciale.

Ecco perché abbiamo creato una **soluzione ad hoc** per questo settore: **Trade Up**.



# TRADE UP

**Trade Up** è una Suite di programmi studiati e creati appositamente dal nostro team partendo dalle esigenze delle aziende commerciali come la tua. Con Trade Up puoi **gestire tutti i processi aziendali, semplificando le operazioni quotidiane** e migliorando la **produttività complessiva**, il tutto attraverso un'unica soluzione!

## VANTAGGI PRINCIPALI:



**RIDUZIONE DI TEMPI E COSTI**



**DATO CERTO**



**STANDARDIZZAZIONE DEI PROCESSI**

## UN'UNICA SOLUZIONE PER GESTIRE LA TUA IMPRESA

### COMPLETA

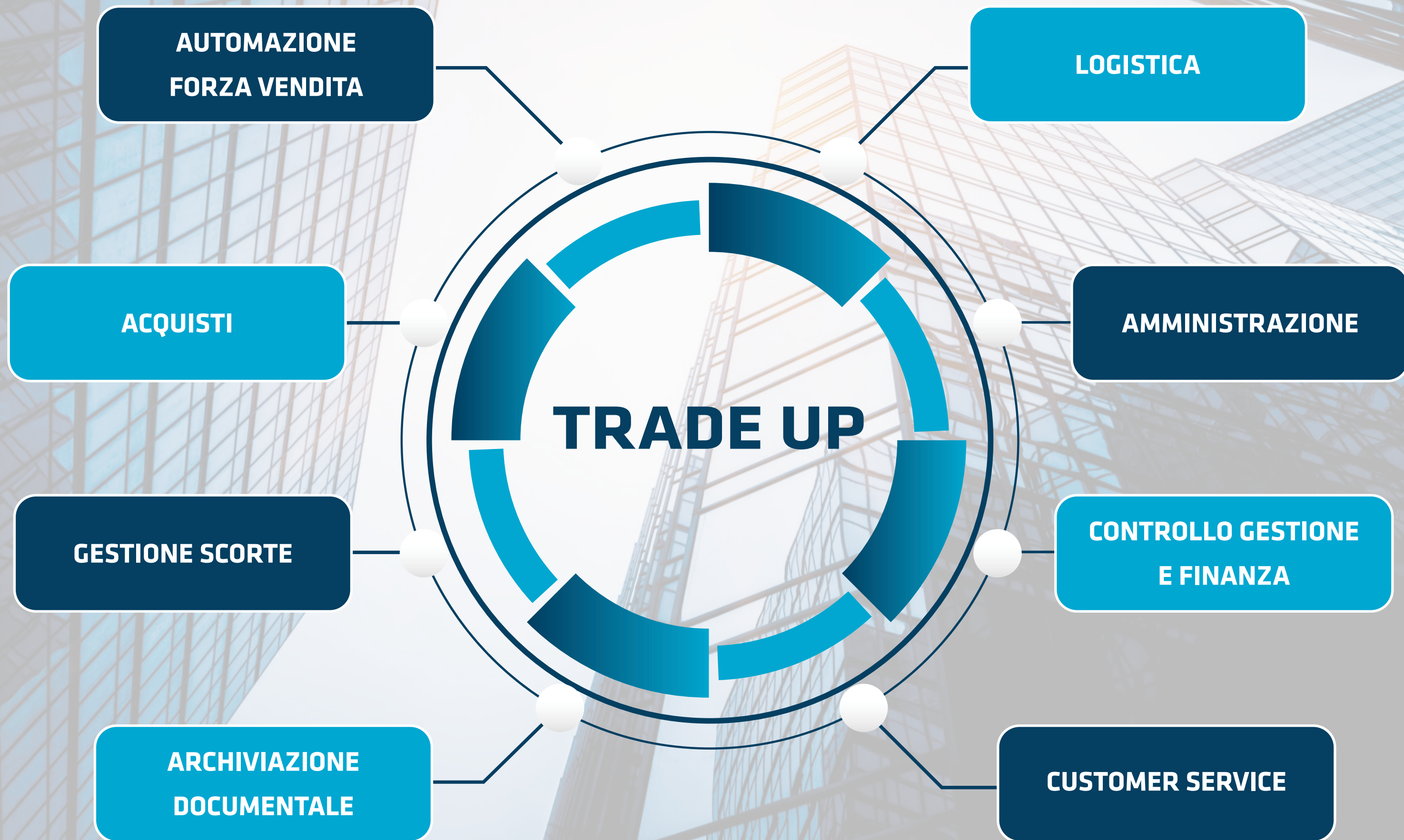
Trade Up è completa di tutte le funzionalità di cui hai bisogno: non dovrai più utilizzare diversi strumenti per gestire la tua attività, ma avrai tutto a portata di mano

### SU MISURA

La Suite è stata sviluppata dal nostro team di specialisti, in collaborazione con gli esperti del settore. Possiamo quindi personalizzarla di volta in volta in base alle tue specifiche necessità

### INTUITIVA

La semplicità e l'intuitività dei programmi di Trade Up ti permettono di acquisire le conoscenze operative con facilità, velocizzando il processo di go-live



# AREE FUNZIONALI

## ACQUISTI



### IMPORT LISTINI

Il modulo ti permette di importare a sistema i cataloghi e i listini fornitore, sia per gli articoli definitivi (quelli trattati abitualmente), che per gli articoli provvisori (quelli che finora non sono mai stati trattati, ma che potrebbero esserlo in futuro), inserendo questi ultimi all'interno di un'area dedicata richiamabile all'occorrenza. Per entrambe le tipologie, il sistema aggiorna automaticamente i relativi prezzi, permettendo la codifica di diversi profili di importazione per velocizzare le procedure.



### GESTIONE EVOLUTA DEGLI ACQUISTI

La gestione evoluta degli acquisti ti consente di replicare a sistema i contratti dei fornitori ed effettuare ordini sempre aggiornati, consentendo all'area commerciale di avere di conseguenza una condizione di vendita aggiornata.



### ORDINI FORNITORE DA IMPEGNO CLIENTE

Il software permette la tracciatura delle varie conferme d'ordine dei clienti all'interno del ciclo passivo, aiutando il magazziniere in fase di ricezione materiale per un immediato cross docking.



### GESTIONE SCORTE DI MAGAZZINO

Il modulo ti permette di minimizzare il costo di mantenimento a magazzino delle scorte, garantendo al contempo un buon livello di servizio al cliente. Grazie al supporto del software, potrai diversificare le politiche di riordino, ottenere i dati di analisi del magazzino come l'indice di rotazione, e generare gli ordini al fornitore in modo automatico, tenendo conto della stagionalità della merce.



### CONSOLLE ARTICOLI

Attraverso la consolle articoli puoi monitorare varie informazioni di un determinato articolo come la disponibilità, la giacenza, lo storico delle movimentazioni e le condizioni applicate.

# AREE FUNZIONALI

## VENDITE



### GESTIONE EVOLUTA DELLE VENDITE

La gestione evoluta delle vendite ti guida proponendoti la condizione di vendita più appropriata, sia per i clienti che per i potenziali clienti, basandosi sulle strategie commerciali dell'azienda e aggiornandosi automaticamente sulla base dei prezzi di mercato.



### CRM

Consente alla forza vendita di gestire trattative, offerte e appuntamenti con clienti acquisiti e potenziali. Svincolandosi dall'uso del "cliente generico", l'agente potrà fare delle analisi statistiche sulle offerte e delle attività di marketing. L'introduzione dell'articolo provvisorio offre maggiore supporto in fase di offerta, permettendo all'operatore di risparmiare tempo nella creazione di nuovi articoli, avere maggiori informazioni statistiche e standardizzare le codifiche.



### PORTALE ORDINI WEB E B2B

Comunicando in tempo reale con l'ERP, il software consente agli agenti di gestire ordini, offerte, richieste e appuntamenti in modo autonomo da qualsiasi dispositivo mobile, e ai clienti di consultare prezzi e disponibilità dei tuoi articoli ed effettuare ordini.



### VENDITA AL BANCO

L'interfaccia per la vendita al banco ti permette di emettere e gestire tutti i documenti utili nel rapporto con il cliente, tenendo traccia dell'operatore che li ha modificati o generati.



### CONFORMAZIONE MODALITÀ DI PAGAMENTO

Basandosi su uno scaglione d'importo, il sistema definisce automaticamente le modalità di pagamento, velocizzando il processo.



### GESTIONE DELL'IVA AGEVOLATA

Questa funzionalità ti consente di gestire automaticamente l'IVA agevolata per gli articoli a cui essa è applicabile.



### OFFERTA A CAPITOLI

Consente all'area commerciale di creare un capitolato, inserendo articoli alternativi o suggeriti per aumentare le opportunità di vendita.



### CONSOLLE ARTICOLI

Attraverso la consolle articoli puoi monitorare varie informazioni di un determinato articolo come la disponibilità, la giacenza, lo storico delle movimentazioni e le condizioni applicate.



### VISIONE COMPLETA DI MARGINALITÀ E RICARICO

La funzionalità ti consente di avere una visione completa di marginalità e ricarico in tutti i documenti del ciclo attivo, sia per singola riga che per intero documento.

# AREE FUNZIONALI

## LOGISTICA



### MAPPATURA E STOCCAGGIO MERCE

La mappatura ti permette di localizzare la merce nel magazzino e ottimizzare gli spazi. Puoi suddividere le ubicazioni per tipologia, avendo sempre disponibile la merce nell'area di picking, e monitorare la situazione del magazzino anche se posizioni articoli diversi nella stessa ubicazione o se posizioni lo stesso articolo in ubicazioni diverse. I percorsi ottimizzati ti permettono di effettuare lo stoccaggio e il picking più facilmente e rapidamente.



### INVENTARIO

Il WMS agevola le procedure inventariali, permettendoti di effettuare un inventario preciso. L'abbandono dell'utilizzo della carta e del riporto dei dati a più riprese, consentono un notevole risparmio di risorse e una riduzione del margine di errore.



### RICEZIONE MERCE

Il sistema facilita le procedure di ricezione del materiale, permettendo all'ufficio acquisti di fare un controllo incrociato sui dati. Con il WMS è possibile inoltre effettuare l'attività di cross docking contestualmente alla ricezione della merce, ossia predisporre il materiale destinato ad un cliente durante la fase di ricezione merce.



### MOVIMENTAZIONI GENERICHE

Con il WMS puoi effettuare alcune movimentazioni generiche direttamente dal terminalino come i trasferimenti tra ubicazioni e/o unità di carico, carico e scarico generico, rettifiche di magazzino e refilling con gestione percentuale sottoscorta.



### PRELIEVI

Con il software è possibile effettuare il picking guidati dal terminalino. Le missioni di prelievo sono assegnate ai terminalini attraverso una consolle dalla quale si possono definire le priorità dei prelievi e monitorarne la percentuale di avanzamento.



### FUNZIONALITÀ GENERICHE

Il sistema ti dà la possibilità di ricercare gli articoli in modo puntuale all'interno delle ubicazioni dinamiche ed utilizzare le informazioni aggiuntive come lotto, scadenza e riferimento matricola per velocizzare il flusso.



### STATISTICHE

Con le statistiche puoi monitorare tutti i flussi di magazzino, analizzandone le informazioni più rilevanti come il livello di saturazione del magazzino, il tempo medio per operatore, gli ordini in prelievo/spedizione e l'avanzamento della preparazione di un ordine.

# AREE FUNZIONALI

## ALTRE AREE



### AMMINISTRAZIONE

Le operazioni svolte dal reparto amministrativo sono non solo numerose ed estremamente diversificate, ma anche essenziali per il corretto funzionamento dell'azienda. Proprio per questo la nostra soluzione ti permette di svolgere in maniera efficace e precisa tutte le attività amministrative e fiscali, attraverso uno strumento gestionale performante dotato di tutte le funzioni necessarie, in grado di dialogare in modo integrato con tutte le altre aree aziendali.



### FINANZA E CONTROLLO DI GESTIONE

Il controllo di gestione è il sistema aziendale che indirizza la gestione dell'impresa verso il raggiungimento degli obiettivi stabiliti dalla pianificazione operativa. Il nostro software mette a disposizione funzionalità in grado di garantire una corretta gestione e attribuzione dei costi industriali, di costruire budget diversificati, di duplicare budget o generarli partendo da dati di consuntivo.



### CUSTOMER SERVICE

Il modulo Customer Service è lo strumento ideale per garantire alla tua clientela un buon livello di servizio. Esso permette di gestire sia le attività di assistenza, supporto tecnico e manutenzione, che quelle amministrative di emissione preventivi e fatturazione.



### ARCHIVIAZIONE DOCUMENTALE

Questo modulo ti aiuta a gestire ed organizzare l'enorme quantità di informazioni generate e ricevute quotidianamente per ricercare ed ottenere, anche in mobilità, i documenti desiderati indipendentemente dal luogo dove sono stati memorizzati.



## CONTATTACI

---

Piazza San Nicolò, 12/2  
30034 Mira (VE)

T. 041 5150943

[info@gaiainformatica.com](mailto:info@gaiainformatica.com)

[www.gaiainformatica.com](http://www.gaiainformatica.com)

